

# Mobility Plaza®

## Scheidt & Bachmann is looking for a Key Account Manager (International Oil Companies)

The family enterprise Scheidt & Bachmann was founded in 1872. Now about 3,000 employees from nearly 50 nations worldwide are working on our solutions for a mobile world. The secret of our long-term success is simple: We trust in the skills of our employees. We are currently looking for a German & English speaking Key Account Manager to support our fuel retail solutions division in Mönchengladbach, Germany.



© Scheidt & Bachmann GmbH

Wir suchen Sie als **Key Account Manager für internationale Mineralölgesellschaften (m/w)** zur Unterstützung unseres Key Account Managements im Geschäftsbereich Systeme für Tankstellen am Standort Mönchengladbach.

**HIER DIREKT BEWERBEN**

### Ihre Aufgaben

- Sie pflegen und betreuen Ihre Key Accounts, entwickeln deren Kundenstrategien und setzen diese um.
- Die kundenspezifischen Anforderungen stimmen Sie mit dem Projektmanagement ab und unterstützen dieses bei der Erstellung von Lastenheften.
- Sie erstellen Angebote, dabei werden Sie durch das Sales Backoffice unterstützt.
- Sie bearbeiten globale Tendarausschreibungen und werden dabei von angrenzenden Fachbereichen unterstützt.
- Sie verhandeln in Zusammenarbeit mit unseren Juristen Verträge und kommerzielle Bedingungen.
- Die Planung und Kontrolle der Umsatz- und Absatzentwicklung Ihrer Key Accounts gehören zu Ihren Aufgaben.
- Sie nehmen an Messen und Ausstellungen teil, betreuen Besucher und beobachten intensiv den Markt.

### Ihr Profil

- Sie haben Ihr Studium im wirtschaftswissenschaftlichen Bereich oder im IT-Umfeld erfolgreich abgeschlossen.
- Sie können bereits auf mehrjährige Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte und in der Betreuung von internationalen Key Account Kunden verweisen.
- Sie haben Erfahrung in der Umsatz- und Budgetplanung und im Monitoring von Projekten und können Vertriebsfolge nachweisen.
- Erste Erfahrung in der Führung von Mitarbeitern (m/w) ist vorteilhaft.
- Sie verfügen sowohl über kaufmännische als auch technische Kompetenzen und haben eine generelle IT-Affinität.
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch sind erforderlich.
- Vertriebslich ausgeprägte Kommunikations- und Kooperationsfähigkeiten runden Ihr Profil ab.

**Scheidt & Bachmann** ist ein Familienunternehmen, das seit über 140 Jahren Produkte und Systeme entwickelt, die immer einen Schritt voraus sind. Rund 3.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter arbeiten weltweit in den vier weitgehend eigenständigen Geschäftsbereichen.

**Der Geschäftsbereich Systeme für Tankstellen** ist Marktführer für Point-of-Sale-Managementsysteme in mittleren und großen Tankstellennetzen. Wir bieten unseren internationalen Kunden ein modernes Software-Produktportfolio von Kassen- und Backoffice-Systemen über Payment-Terminals bis hin zu zentralen Cloud-Lösungen und Payment-Apps an. Unsere Lösungen werden von namhaften Mineralölgesellschaften und Tankstellennetzen im In- und Ausland eingesetzt.

### **Wir bieten**

- Detaillierte Einarbeitungsprogramme
- Unterstützende Patenschaftsmodelle
- Personalentwicklungs- und Weiterbildungsprogramme
- Flexible, familienorientierte Arbeitszeitgestaltung
- Kollegiale Arbeitsatmosphäre
- Attraktive Vergütung

### **Haben Sie Interesse?**

Für weitere Fragen kontaktieren Sie Frank Dohmen.

### **Bewerben Sie sich jetzt!**

Wenn es Sie reizt, sich in unserem innovativen Familienunternehmen einzubringen, dann [bewerben Sie sich jetzt](#) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen.

### **Karriere bei Scheidt & Bachmann**

#### **Karriere-Videos**

## Contact information

---



**Scheidt & Bachmann GmbH**  
Frank Dohmen  
41238 Mönchengladbach  
Germany

 +49 2166 266 253

 +49 2166 266 254



[scheidtbachmann.concludis.de](https://scheidtbachmann.concludis.de)